

الأرباح تحتسب اعتبارا من تاريخ الاستثمار "بيتك": خدمة فتح الودائع الاستثمارية بالكامل عبر أجهزة الصرف الآلي



أنور الغيث

نتائج الأعمال اعتبارا من تاريخ الاستثمار. وقال الغيث: "بيتك" يسعى بشكل دائم لخدمة عملائه بجودة عالية ومستوى تنافسي، ويحرص على توظيف أفضل مستويات التقنية لتحقيق إنجازات ملموسة ومهمة في هذا الجانب، نحن نعمل للتيسير على عملائنا، وهذه الخدمة تتميز بالسرعة وسهولة الاستخدام ومناخه للعملاء على مدار الساعة وطوال أيام الأسبوع، لقد نجح "بيتك" في تقديم سلة متنوعة من الودائع الاستثمارية تناسب مختلف احتياجات وشرائح العملاء، اليوم نضيف من خلال هذه الخدمة ميزة جديدة، ستجعل عملائنا يحق يشعرون بالفخر للتعامل معنا".

ونوه إلى أنه سبق وأن تم تقديم مجموعة من الخدمات للعملاء من خلال أجهزة الصرف الآلي في الفترة الماضية والتي لاقت استحسانهم وحظيت بإقبالهم، مما جعل التفكير بتواصل لاستحداث خدمات جديدة، خاصة وأن "بيتك" لديه شبكة واسعة الانتشار من أحدث وأفضل أجهزة الصرف الآلي وأكثرها تقنية على مستوى دولة الكويت، وتتمتع هذه الأجهزة بكفاءة تشغيلية عالية تتناسب مع تطورات "بيتك" في ابتكار وتقديم خدمات مضافة جديدة جاري العمل على تجهيزها وسيعمل عليها خلال الفترة القادمة. ويقدم "بيتك" مجموعة متنوعة من الودائع الاستثمارية سواء بالدينار الكويتي أو بالعملة الأجنبية والتي توفر عوائد ودفقات نقدية على فترات مختلفة "شهرية - ربع سنوية - نصف سنوية - سنوية"، ومن المزايا الجوهرية لهذه الودائع إن نسبة استثمار البعض منها قد تصل لغاية 100% من قيمة الوديعة، محققة بذلك عائدا ماليا تنافسيا، وبالإضافة إلى الحرس

قال رئيس العمليات في بيت التمويل الكويتي "بيتك" أنور بدر الغيث أنه تم طرح خدمة جديدة لعملاء "بيتك" تتيح للعميل فتح الودائع الاستثمارية التي يرغب فيها من خلال أجهزة الصرف الآلي المنتشرة في مختلف مناطق الكويت، تأكيدا لاستمراره في طرح أحدث الخدمات ومواكبة للتوجه الاستراتيجي الجديد الذي يعطى الأهمية القصوى لخدمة العملاء بأفكار مبتكرة.

وأوضح الغيث في تصريح صحفي بأن الخدمة الجديدة تعد تطورا مهما في العلاقة مع العملاء وفق التوجه الاستراتيجي الجديد الذي يضع العميل في مقدمة الاهتمامات ويركز على تقديم أفضل الخدمات بأعلى مستويات الجودة ووفق أرقى أساليب التقنية الحديثة، بما يوفر على العملاء الجهد والوقت ويساهم في تعزيز الصورة الإيجابية عن "بيتك" وتحقيق مزيد من القوة في التواصل مع مختلف الشرائح من خلال تقديم خدمات ومنتجات متطورة ومناخا تتناسب احتياجات وتطلعات كل شريحة. وأضاف الغيث بأن إجراءات فتح الوديعة من خلال الخدمة الجديدة في غاية السهولة والبساطة ولا تتطلب من عملاء "بيتك" سوى التوجه لأي جهاز من أجهزة الصرف الآلي لدى أحد فروع البنك بعد توافر الحد الأدنى من الرصيد المطلوب لفتح الوديعة الاستثمارية ومن خلال استخدام جهاز الصرف الآلي سيتمكن العملاء من القيام باستثمار أموالهم ومدخراتهم من ضمن باقة الودائع الاستثمارية المقدمة من "بيتك"، بحيث سيتم الانتهاء من كافة الإجراءات من خلال جهاز الصرف الآلي، ولا يحتاج العميل بعد ذلك إلى مراجعة فرع أو الحصول على أي موافقات لاحقة، وسيتم مباشرة البدء باحتساب أرباح الوديعة وفق

تحت رعاية الأدينة انطلاق فعاليات ملتقى الكويت للاتصالات 20 يناير الجاري



أيمن البناو

الشركة تحرص على التواصل مع القطاعات المختلفة خلال المشاركة بالفعاليات والملتقيات المتخصصة محليا وإقليميا. وتعتبر شركة نور للاتصالات من الشركات الرائدة في تقديم خدمات متعددة في قطاع الاتصالات، ولعبا رئيسيا في تزويد العديد من كبريات المؤسسات الخاصة والعامة الحكومية بحلول تقنية وتكنولوجية في مجالات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات. وتتطلع الشركة للمشاركة في مشاريع الاتصالات المرتقبة في قطاع التكنولوجيا والاتصالات في الكويت ومنطقة الخليج.

بإشراف وعضرة وزير المواصلات المهندس سالم الأدينة، أعلنت شركة نور للاتصالات عن مشاركتها في فعاليات ملتقى الكويت للاتصالات، والذي سيقود في 20 يناير 2013 في فندق جي دبليو ماريوت، حيث سيقام في استقبال وتحيات قطاع الاتصالات في الكويت.

وأهمية قطاع الاتصالات وما يمثله من بنية تحتية ضرورية لكل أنشطة القطاع الاقتصادي، حيث بات الاعتماد على تكنولوجيا المعلومات ونقل البيانات عصب الاقتصادات الحديثة. وتحدث رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب المهندس أيمن البناو قائلا أن قطاع الاتصالات يشهد تحولا فعليا متأثرا بالتطور التكنولوجي المتسارع وشدة المنافسة، حيث تسببت الأزمة المالية بتغيير كبير في خارطة قطاع التكنولوجيا والاتصالات خالقة فرصا جديدة مميزة مما حدا بالكثير من شركات الاتصالات بإعادة صياغة استراتيجيتها.

وشدد المهندس أيمن البناو، على ضرورة مواكبة هذا التغيير بتغيير مشابه من القطاع الحكومي متمثلا بجمعية إقرار هيئة الاتصالات وضروة صياغة التشريعات والقوانين بطريقة منسجمة مع التطور في مجال تكنولوجيا الاتصالات، حيث تشير العديد من الدراسات على أنه من أهم العوائق التي تعيق التطور والإسراع في تبني التكنولوجيا هو الصور التشريعي والقانوني والذي تعاني منه الكويت.

وأضاف المهندس أيمن البناو قائلا، أن

البنوا: مستقبل وتحديات قطاع الاتصالات في الكويت.. أهم المحاور

القطاع يشهد تحولا مفسليا يحتم مواكبته تشريعيًا وحكوميًا

لتوفير برامج تدريبية تثمن مهارات العقارين «العقارات المتحدة» توقع مذكرة تفاهم مع اتحاد العقارين في الكويت



الدوييس يصافح السقف بعد الاتفاقية

أعلنت شركة العقارات المتحدة، إحدى أبرز شركات التطوير العقاري في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، توقيع مذكرة تفاهم مع اتحاد العقارين في الكويت، وهو منظمة غير ربحية تأسس بهدف توفير فرص تعليم وتطوير العقارين وتنمية مهاراتهم وحجهم على الإبداع. وستعمل العقارات المتحدة واتحاد العقارين بموجب هذه الاتفاقية، على تقصي فرص التطوير والتعليم المتاحة لتنظيم مجموعة من البرامج التدريبية في مجال التطوير العقاري خلال عام 2013. وستعطي هذه الدورات محاور متنوعة ذات صلة بالقطاع العقاري يتولى تدريسها أساتذة تابعين لمؤسسات عالمية مختصة.

وبهذه المناسبة، قال الرئيس التنفيذي لشركة العقارات المتحدة، المهندس محمد أحمد السقف: «ستوفر هذه الاتفاقية فرصا عديدة للعاملين في القطاع العقاري الذين يطمحون إلى الارتقاء بمسيرتهم المهنية، كما إنها تشكل امتدادا لاستراتيجية المسؤولية الاجتماعية التي وضعتها الشركة والرامية نحو خدمة المجتمعات التي تعمل معها عن طريق تعزيز فرص التعليم والتطوير للعقارين الراغبين في صقل مهاراتهم لبناء مستقبل مهني أفضل. نحن نؤمن بأهمية البرامج التدريبية التي تكمن في تحسين أداء العاملين في هذه المهنة ورفع المستوى المهني والثقافي لهم ومساعدتهم على الاستمرار في الأداء المتميز على

نحو متكامل». من جانبه عبّر الأمين العام لاتحاد العقارين السيد أحمد فارس الدوييس عن سعادة الاتحاد بهذا التعاون مع شركة العقارات المتحدة، مشيرا إلى أن هذه الاتفاقية تؤكد الأهمية التي توليها العقارات المتحدة للبرامج التدريبية في مجال التطوير العقاري.

يذكر أنه سيكون لمؤسسة الكويت للتقدم العلمي دور بارز في دعم تلك البرامج التدريبية من خلال التواصل مع الاتحاد وشركة العقارات المتحدة خلال المرحلة المقبلة نظرا لما تملكه المؤسسة من خبرات كبيرة في تلك المجالات واستمرارا لسياستها الرامية إلى دعم الجهود المبذولة في تطوير القدرات الشبابية ورفع مستواها المهني في مختلف القطاعات.

مع ارتفاع تجارة التجزئة والإنتاج الصناعي نقطة تاريخية نوعية متوقعة للأسهم الصينية في العام الحالي

توقع تقرير صادر عن وحدة استراتيجيات الاستثمار التابعة لبنك «كريدي سويس» السويسري أسس أن يقف سوق الأسهم الصينية أمام نقلة نوعية تاريخية بتجاوزه ثلاث سنوات صعبة ليبدأ مرحلة جديدة من النمو المتصاعد.

ويستند التقرير في نظريته المتفائلة تلك إلى ارتفاع عائدات ومبيعات قطاعات تجارة التجزئة والإنتاج الصناعي وارتفاع حصيلة السولة النقدية وانخفاض معدلات التضخم بنسب واضحة وارتفاع معدلات الدخل بين مختلف الشرائح الاجتماعية.

وأوضح أن تلك العوامل مجتمعة تجعل من الاستثمار في الأسهم الصينية أكثر جاذبية لاسيما أن اقتصاد الصين يتمتع باستقرار تفقده إليه اقتصادات كل من الولايات المتحدة الأمريكية وأوروبا على حد سواء.

ولفت التقرير إلى أن القيادة الصينية السابقة برئاسة الرئيس الصيني هو جينتاو مهدت الطريق إلى تلك النقطة من خلال مجموعة من الإصلاحات قامت بها خلال العامين الماضيين وأدت إلى نمو الناتج القومي الخام للبلاد وصولا إلى مستوى تاريخي في عام 2011 وتطور في عمليات الاستثمار المحلية.

كما أشار التقرير إلى أهمية زيادة معدلات الاستهلاك المحلية في السوق الصينية إذ ارتفعت على سبيل المثال بنسبة 4.2 في المئة في الأشهر التسعة الأولى من العام الماضي صوحت بزيادة الاستثمارات بنسبة 3.9 في المئة خلال الفترة ذاتها ليصل النمو الاقتصادي الصيني إلى 7.7 في المئة.

ويتوقع التقرير أن تحافظ القيادة السياسية الصينية على هذه المعدلات القياسية في النمو والاستثمارات واستقرار الأسواق من خلال استقرار واستمرارية سياسة الاقتصاد الكلي ذاتها التي أفضت إلى تلك النتائج الإيجابية.

وفي الوقت ذاته يتربط التقرير تفعيل آليات جديدة في مجال إعادة هيكلة الاقتصاد تعمل على تطوير النمو النوعي من خلال الاهتمام بالتطوير والتحديث والإصلاحات لاسيما أن الصين تشهد مرحلة من أقبال ملايين العمال على استيطان المدن سننحس إيجابيا على سياسات الخدمات الاجتماعية.

ويعتقد التقرير أن تلك المتغيرات سننحس إيجابيا أيضا على مشاريع البنى التحتية لتحسين مستويات معيشة السكان في مجالات هامة مثل مياه الشرب والنقل والمواصلات مع التركيز على دعم وتشجيع التجارة المحلية المتواصلة في النمو على عكس ما تروج له بعض وسائل الإعلام الغربية.

وشرح التقرير أن معدلات النمو الاقتصادي الصيني وإن بدت أحيانا وكأنها في مرحلة تراجع فأنها تبقى دوما متفوقة على نظيرتها في الدول الغربية مجتمعة بل تتفوق عليها أيضا إذا أخذنا في الحسبان مقارنة معدلات الديون والاحتراقية التي تدار بها سياسات التسويق المحلية في الصين.

ويرى التقرير أن صناعة القرار السياسي في الصين المصحوبة برغبة قوية في الإصلاحات وتحديد مسارات النمو الاقتصادي بوضوح كلها علامات تصب إيجابيا في صالح دعم سوق الأسهم الصينية وترد على المزاعم التي تنظر إلى النمو الاقتصادي الصيني بعين متشائمة.

لتجميع ونقل المعلومات على الإنترنت المتنقل «LTE» زين الكويت تختار «ميتكو» و«سينا» لتنفيذ بنيتها التحتية



باسم عبدالجليل

اختارت زين الكويت شركة الشرق الأوسط للاتصالات (ميتكو) الرائدة في حلول تكنولوجيا الاتصالات والمعلومات في الشرق الأوسط وأفريقيا، لتنفيذ بنيتها التحتية المزودة من سينا لتجميع ونقل المعلومات على الإنترنت المتنقل LTE. وتعتبر شركة زين إحدى أول مزودي خدمات LTE التجارية في المنطقة. وتعتبر عملية إطلاق LTE في الكويت هي الأولى من نوعها والتي ستوفر للعملاء أسرع إنترنت متنقلة في البلاد.

تعتبر ميتكو شريك ذهبي لسينا BizConnect وشريك ماسي معتمدة بالنسبة لمنتجات الإنترنت وتزود شركة زين الكويت ببنية الإنترنت المتنقلة التي تعتمد على مفاتيح تقديم الخدمات من سينا، التي توفر حل بأداء موفوق ومنتقل لتجميع ونقل البيانات والقابل للتطوير في المستقبل، والجدير بالذكر أن ميتكو قد عملت عن كثب مع سينا على شبكة زين الكويت للتجميع والنقل المتنقل المستند إلى الإنترنت مع دعم مسار تحديثها إلى LTE.

والطلب على الخدمات الجديدة، ولكن نجاح هذه الاستراتيجية يعتمد بشكل كبير على قسم التجميع والنقل من الشبكة».

وقال باسم عبدالجليل - الرئيس التنفيذي لشركة الشرق الأوسط للاتصالات، «إن ميتكو تلعب دور الشريك الاستراتيجي لشركة زين في مساعدة المشغل على تخطيط ونشر شبكته، ونحن نهدف بشكل مستمر في تطوير شبكتها من أجل التصدي للزيادة التصاعدية في حركة البيانات والتكنولوجيا المتطورة، وإن استخدام تقنيات سينا قد ساعدنا على تحقيق تلك الأهداف».

دعم النمو

وحول الموضوع قال نائب الرئيس والمدير الإقليمي في جنوب ووسط أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا لدى سينا - إيريك سيلي: «يستثمر مشغلو الهواتف النقالة في جميع أنحاء العالم في شبكات عالية السرعة متقدمة الانتظار لدعم النمو

تلصون الإعلان مباشر
24613480 - 24613481
24613482 - 24613483
فاكس الإعلان مباشر: 24613612
24613614

للإعلان في
اليوم
Alam-Alyawm

مركز الجارالله الألماني التخصصي
قسم أمراض النساء والولادة
الإستشارية الألمانية
الدكتورة/ فاريبا فادودي
Dr. Fariba Vadoudi
استشارية أمراض النساء والولادة والمتخصصة في جراحة المناظير للحالات المستعصية - ألمانيا

- العناية قبل وبعد الحمل (الولادة):
- علاج حالات الحمل العادية والصعبة.
- التخطيط للحنين بواسطة السونار.
- علاج وإزالة الالتصاقات في الحوض والرحم مشاكل انقطاع الطمث.
- القيام بكافة العمليات الجراحية النسائية:
- استئصال الرحم (الكلي الجزئي).
- استئصال أكياس المبايض.
- أورام البدي.
- العمليات المتعلقة بالمبايض.
- الحمل خارج الرحم وكافة العمليات المتعلقة بالمع.

ترحب باستقبال عملاء شركات التأمين التالية:

- الخليج للتأمين (مؤسسة البترول)
- الوطنية للتأمين التكافلي
- سايكو
- ميد كونكت
- MSH
- جلوب ميد
- واب ميد

الزيارة لغاية 2013/1/17

للإعلان في
اليوم
Alam-Alyawm

تلصون الإعلان مباشر
24613480 - 24613481
24613482 - 24613483
فاكس الإعلان مباشر: 24613612
24613614

مركز الحكمة للاستشارات
د. نبيل العوضي
د. راشد العليمي
إستشارات أسرية وأجتماعية
وتربوية ونفسية من منظور شرعي
د. فيصل عبد الهادي
عبد العزيز العويد
الجابرية مقابل مكتبة الشناكل ٢٥٣٢١٨١٣/٤